



Чек-лист (методичка) для выбора поставщика ворот: "Как снизить вероятность ошибки на 90%"

Мы собрали все важные критерии в пять больших блоков. В каждом из них содержится важный параметр для оценки. Всего 20 пунктов. Дополнительно мы пояснили, что они означают.

Для удобства чек-лист содержит колонки сравнения 3-х компаний между собой - так называемый шорт-лист или список финалистов. Чаще всего выбор происходит между 2-3 компаниями.

Оценки распределяются от 1 до 3, где 3 - наивысшая оценка, 2 - средняя, 1 - наименьшая.

В каждое поле с критерием впишите соответственно 1, 2 или 3 в зависимости от того, какая из трех компаний получила наивысшую оценку, среднюю или низшую. Просуммируйте баллы в каждой колонке, и вы получите итоговый цифровой результат сравнения.

Таким образом вы сможете наглядно сравнить ценность предложения и цену.





Блок	№	Критерий	Комментарий / Почему важно?	ТЕХНОГРАД		
Надежность и репутация компании - это 100% успеха и вашей уверенности.	1.1	Лидер рынка	Нельзя стать №1, если делать работу "плохо"			
	1.2	Достоверные отзывы от клиентов (видеоотзывы, на фирменных бланках компаний)	Запросите контакты реальных клиентов для получения обратной связи			
	1.3	Примеры реализованных объектов	Стоковые фотографии из интернета показатель отсутствия опыта			
Надежность и репутация компании - это 100% успеха и вашей уверенности.	1.4	Сотрудники компании (сколько, какие должности, отзывы бывших сотрудников)	Проверьте, с кем вам предстоит работать, посмотрите на их лица			
	1.5	Отсутствие судов и негативных отзывов от клиентов	Это легко проверить через ресурсы судов и сайты с отзывами клиентов и сотрудников			
Компетентность - убедитесь, что подрядчик решает именно вашу задачу, а не ту, которую умеет.	2.1	Профессиональная консультация менеджера	Оцените на живом примере, позвонив нам			
	2.2	Инжиниринг полного цикла (от проектирования до послепродажного обслуживания)	Работайте с тем, кто знает и умеет всё			
	2.3	Присутствие в компании важных должностей	Технический и сервисный инженеры , контроль качества			
	2.4	Количество монтажных бригад	Это прямой показатель не только объёма работы, но и уверенность в ваших сроках и качестве монтажа			
	2.5	Разрешительная документация, лицензии, сертификаты, техника безопасности	Наличие документации - снижение рисков, ошибок, ЧП и нарушения законодательства			





Блок	№	Критерий	Комментарий / Почему важно?	ТЕХНОГРАД		
Коммерческие и финансовые условия - максимум ценности и пользы за ваши деньги.	3.1	Понятное ценообразование	Вы точно знаете, за что платите			
	3.2	Гибкие ценовые условия (рассрочки, постполата и т.д.)	Ваша финансовая ситуация не должна быть проблемой для подрядчика			
	3.3	Финансовое положение компании (нет долгов, репутация в банках)	Убедитесь, что на ваши деньги не покупают товар для другого клиента			
	3.4	География работы	Хороший показатель системности и точности всех процессов			
Клиентоориентированность - быть ценным для подрядчика-партнера, а не очередным клиентом.	4.1	Удобная информация о компании и продукции (сайт, соцсети, бланк КП и т.д.)	Экономим ваше время и силы, даём всю нужную информацию для сотрудничества			
	4.2	Примеры сложных технических объектов	Как подтверждение того, что ваш запрос будет решён на 100%			
	4.3	Продают решение, а не товар	Вам нужно решение именно вашей задачи/проблемы, а не кусок "железа"			
	4.4	Урегулирование спорных вопросов	Запросите пример таких ситуаций (в работе могут возникнуть трудности или недопонимание, не нужно этого бояться)			
Гарантийное и постгарантийное обслуживание - быть уверенным до конца.	5.1	Статус официального сервисного центра	Подтверждение профессионализма и компетенций			
	5.2	Отдельное сервисное подразделение	Ваш подрядчик должен не только продавать, но и обслуживать			
Общая сумма баллов (максимум 60):						
Итоговая цена:						

